

The short story of modern networking



vision & mission



my own story

**finding the
right people**



best practice

why?

Als erstes brauchen Sie eine Vision.

"Start with Why!"

how?

Als zweites brauchen Sie eine Mission.

"How we do it?"

Unsere Vision

Unser Ziel ist es, die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen zu stärken und damit die Zukunftsfähigkeit des deutschen Mittelstands zu sichern.

Der Mittelstand. BVMW

why?

Als erstes brauchen Sie eine Vision.

"Start with Why!"

how?

Als zweites brauchen Sie eine Mission.

"How we do it?"

Unsere Mission

Unternehmen und die Menschen dahinter kompetent vernetzen – für ein starkes Deutschland in einem starken Europa.

Der Mittelstand. BVMW

The short story of modern networking



vision & mission



my own story

**finding the
right people**



best practice

finding the right people

Finden Sie Menschen, die Ihnen
helfen, bei Ihrer Mission weiter
zu kommen.



Verbinden Sie sich mit diesen
Menschen.

Helfen Sie zu erst diesen
Menschen weiter!



Sagen Sie Danke!



my own story



Philipp Niermann



Yvonne Bouguila



Britta Möller



Gabriele Masthoff



Michael Jenke



Stefan Kerzel



Markus Bosdorf



Dieter Lange



Hermann Scherer



Klaus Kobjoll

The short story of modern networking



vision & mission



my own story

**finding the
right people**



best practice



Hier gibt es den **kostenlosen Guide zum Thema Netzwerken!**



↓
Warum du durch Netzwerken Erfolg hast!

Hierbei sind wir uns doch alle einig: Vitamin B ist wichtig, Kontakte öffnen Türen, Kontakte schaden nur dem, der sie nicht hat, Netzwerken ist wichtig für die eigene Karriere. Doch warum solltest du überhaupt Netzwerken? Wie wirst du durch Netzwerken erfolgreich?

Seit mehreren Jahren beschäftige ich mich mit dem Thema Netzwerken. Als Geschäftsführer für das Thema Aufbau und Implementierung, ein Teil meiner Haupttätigkeit. Dabei habe ich festgestellt, dass viele Netzwerkmitglieder in anderen Lebensbereichen Unterstützung, Führung von Personal, Recruiting, schnell einen fachlichen Rat einholen, Kooperationspartner finden usw.

Wie mehrere Kontakte haben mich dazu bewegt, mich diesen Gedanken zu Papier zu bringen. Das habe ich getan. Und den Texten hier gibt's gerne! Komme ich dir meiner Netzwerk-Gülle kostenfroh herunterfallen.

In diesem Leitfaden werden Fragen gelöst wie: Warum du Netzwerken lernen? Wie bringst du Netzwerken und wenn werden sich das? Welche Kontakte bringen dich weiter? Zudem gibt es nützliche Tipps zur Vorbereitung beim Netzwerken vorher und im Nachgang der Veranstaltung. Das Netzwerk enthält du auch ein paar "Zitate" und ich werde dir auch meine "Netzwerk" Ansatz.

Viel Freude beim Lesen!

Zum Download:

Formular zum Download des Guides mit Feldern für Name, E-Mail-Adresse, Telefonnummer und einen Button 'Jetzt downloaden!'. Ein Textfeld enthält die Frage: 'Noch einen Netzwerk-Teil zu sehen?'.

Jetzt Netzwerken lernen! Einfach ausfüllen und Gratis-Guide erhalten.



Vielen Dank. Hier habe ich noch einen Bonus für Sie:

Klick hier für den Netzwerkguide

Erfolgsreiter - Wiescherstraße 3 in 44805 Bochum - www.erfolgs-reiter.de